

Отдых по-буржуйски

У моего Спонсора, о котором я неоднократно писал¹, случилось непредвиденное обстоятельство. Он собирался на выходные свозить своих детей на Антигуа, сняв для этого виллу в Rosewood Resort на островке Long Island, омывающегося Карибским морем. Но его дети некстати приболели. И тогда он решил пригласить меня с женой «покупаться и позагорать» на пару дней. Я поначалу отказался, стараясь не злоупотреблять его милостями. К тому же не хотел отрываться от своего дела (работаю над одной книгой). Но жена сказала, что, если мы откажемся, он плюнет на эту виллу и 16 тыс. долларов пропадут впустую. Такую сумму он заплатил заранее. Черт возьми, из-за своей жадности мне казалось потерять 16 тыс. баксов за просто так нерационально. Я согласился. А наш Спонсор обрадовался.

Причина его радости некоторым может показаться необычной: вот уже много лет Спонсор пытается выбить из меня мои «коммунистические ценности», изменив их на буржуазный лад путем предоставления мне возможности жить как миллионеру. Поначалу я сильно этому противился, но затем подумал, что по-настоящему суть современных капиталистов я смогу понять, только находясь среди них, наблюдая их, так сказать, изнутри. Приблизительно то же самое в свое время делал Энгельс. Многие мои бывшие знакомые такое объяснение воспринимали со смехом и издевкой. Дескать, лицемерит, сам живет как барин, на халяву, хотя и бубнит про свое пролетарское происхождение. Тут они сами как раз и не лицемерят. Попади они в мои условия, все их критические высказывания в адрес капитализма вмиг бы испарились, и они быстро бы забыли все свои оппозиционные настроения в отношении «гносного режима». Таких людей на своем пути я встречал десятки, в том числе и среди моих знакомых, которых я неслучайно назвал «бывшими».

¹ На всякий случай, кто не читал моих предыдущих статей, информирую: с определенного времени меня с женой щедро спонсирует один человек, которого я называю Спонсор-буржуй. Хотя я до сих пор до конца не могу понять причину его щедрости по отношению ко мне и моей жене, но могу предположить, что она вызвана нашей помощью в процессе его эмиграции из России. Особенно в этом деле постаралась моя жена. Возможно, это его ответная благодарность, а может быть, еще что-то. Не знаю. Но что любопытно, у многих, особенно моих старых знакомых, моя «жизнь миллионера» вызывает дикое раздражение и злобу, которые они нередко выплескивают на меня через мой сайт или Facebook. Типичный русский ответ на «выскочек» и «шибко умных». Хотя понять их можно: раздражает!

Мои же взгляды, мое социалистическое мировоззрение буржуазная жизнь не изменила, а, наоборот, обогатила. Поскольку, не живи я в их среде, я не узнал бы подлинного облика этого класса, а рассуждал бы о них так же по-дилетантски, как и большинство людей, находящихся от них вдалеке.

Наш же Спонсор-буржуа – вообще отдельный случай. Он действительно собственными силами пробился в высший слой капиталистического общества. В отличие от случайно или путем всевозможных хитростей попавших в эту страту проходимцев, наш Спонсор умудрился окончить три высших учебных заведения и затем проявить себя в различных финансовых учреждениях, позволивших ему относительно быстро оказаться наверху. Конечно, это не самый верх, но близкий к нему. Но сейчас не об этом.

За последним его предложением «позагорать» крылся еще один мотив: он давно пытался продемонстрировать мне свои качества летчика. Дело в том, что он уже в довольно зрелом возрасте (чрезвычайно редкий случай) прошел курс обучения пилотированию самолетов различных модификаций и даже получил лицензию летчика реактивных самолетов класса Gulfstream. Изначально я как-то прохладно отнесся к его страсти управлять самолетами, рассматривая это просто как блажь, хотя, с другой стороны, оценивал целеустремленность этого человека. И что опять же меня удивляет: он постоянно где-нибудь учится, не прекращая параллельной работы по «ограблению трудящихся масс». На Антигуа он нас взял на борт своего самолета. Короче, моя природная жадность плюс необходимость выказать уважение к его пилотным способностям взяли верх, и я изволил согласиться. И не пожалел.

* * *

Удивить меня гостиницами/отдыхом уже, казалось бы, нельзя: где только я ни отдыхал и в каких только отелях ни останавливался. Помню, в Токио даже проживал в шестизвездочной гостинице, кажется, за три тыс. долларов в сутки. На этот раз, однако, я очень сильно удивился, а затем возмутился.

Прежде всего, я удивился самому самолету, который оказался весьма комфортабельным, на 10 мест (как в первом классе), плюс диван-кровать. И для меня, конечно, было необычно видеть своего Спонсора в кабине пилота за штурвалом самолета. Причем я не мог не оценить его мастерство: весь полет, взлеты и посадки были осуществлены весьма плавно, несмотря на то что при возвращении была не очень благоприятная погода. В отличие от крупных коммерческих самолетов у этого, частного, было еще два преимущества. Самолеты такого класса поднимаются

значительно выше коммерческих типа Боинга и потому имеют возможность летать на большей скорости. До Антигуа из Нью-Йорка мы долетели за 3 часа 20 минут. Я был крайне удивлен еще и тому, что паспортный контроль (Антигуа и Барбуда – это другое государство) проходил внутри самолета. То есть сами пограничники пришли в самолет и поставили нужные штампы. При возвращении в Нью-Йорк, правда, мы зашли в какую-то комнатку, где сидели пограничники, которые без всяких очередей проштамповали наши паспорта (мы с женой не граждане США, а канадцы). Плюс играет роль еще то, что пограничники лично знают пилотов своих частных аэропортов, в данном случае и нашего Спонсора.

* * *

Я как-то писал, что американские очень богатые буржуа стараются отдыхать в отдалении не только от «трудящихся масс», но и от среднего класса, включая среднюю буржуазию. Между собой предпочитают не общаться, а только кивают друг другу в ресторанах, соблюдая некую вежливость. В отличие от русских богачей, которым обязательно надо похвастаться своим благосостоянием, нажитым «непосильным трудом», американские стараются его не афишировать, пребывая подальше от завидующих глаз обывателей.

Вилла наша входила в состав гостиницы Rosewood Resort, расположенной в районе Jumby Bay на острове Long Island. Она состояла из четырех очень просторных изолированных секций, но соединенных общей территорией. Внутри каждой жилой секции, понятно, было все, чтобы удовлетворить самые взыскательные потребности буржуйского образа жизни. Огромные ваннные комнаты сверкали и манили и были освещены как в хорошем театре. Была даже ванна с душем за пределами самой ванной комнаты в маленьком дворике: а вдруг кто-то пожелает принять душ на природе! Раз такое сделали, видимо, находятся желающие. Естественно, в каждой комнате телевизионное и компьютерное оборудование, и, естественно, wifi в любой точке виллы. И кровати по площади с аэродром. Для меня всегда было загадкой, для чего делают такие кровати. Возможно, для массового спанья?

В громадном холле встроена все оборудование, которое вполне удовлетворило бы любого повара профессионала: кухня с огромным холодильником, наполненным всякой всячиной, бар с любым алкоголем, кофеварка и пр. В шкафах сверкал строй бокалов, тарелок, ложек-плошек и пр.

Все это обрамлялось многочисленными диванами, столами и столиками, креслами и лежанками, готовыми принять «обремененные жизнью» тела. В десяти



шагах от этой среды обитания разлился вровень с поверхностью бассейн с соленой водой. Никакой хлорки! Вокруг, куда только хватает взгляд, пальмы, цветы, гольф-поля и прочая буржуйская надобность. Далее, метрах так в 15–20, океан-море с мини-пляжем. Купайся, где хочешь. Всю эту инфраструктуру обслуживают две женщины и два парня (один меняет полотенца у бассейна и на пляже, другой – следит за зеленью).

Да, в маленьком дворике виллы стоят два электрокара и для каждого возможного жителя по велосипеду. Дело в том, что от «нашей» виллы, видимо, и от других тоже, рестораны находятся на относительно приличном расстоянии. И до них было удобнее добраться на упомянутом транспорте. Занимал этот путь минут пять.

Принимать пищу можно было либо в ресторанах, либо заказывая ее на «дом». Ну, это как везде в таких местах. Мы испробовали оба варианта. В ресторане «высокой кухни» соответствующее обслуживание: улыбки, подробное представление «рачка-червячка», который будет заказан гостем, с упоминанием места вылова/происхождения «исходного материала». Поскольку в «высокой кухне» я не разбираюсь, да она мне, как говорят русские, «по барабану», мне предлагал отведать

то или иное наш Спонсор. Посетители ресторана общались только с теми, кто сидел с ними за одним столом. Никто ни с кем не знакомился. Неприлично!

Когда же солнце и море брали свое и было даже лень ехать в рестораны, Спонсор заказывал еду на виллу и человека три-четыре накрывали «самобранку».

* * *

Из всей инфраструктуры мне больше всего понравился спортивный зал. Это то, что я в таких условиях понимаю. В отличие от многих аналогичных залов в Клубмедах и гостиницах, он оказался довольно большим и, главное, в нем были разнообразные спортивные снаряды. Напротив располагались сауна и парная, а также то, что называется словом «Spa», то есть место для массажа и косметических процедур. Спонсор как-то проронил, что здесь можно сделать массаж. Я не собирался его делать, но когда узнал, что он стоит пару сотен долларов и что они пропадут, если я не сделаю, то тут же решил сделать, поскольку моя природная «жадность» сработала и тут. Массаж мне делала непалка, которая удивилась моим «знаниям» о Непале. (На самом деле о Непале я знаю крайне мало.) Ее я также поразил несколькими словами на хинди (оказывается, непальский и хинди очень похожи). Заодно я рассказал ей кое-что о России, о которой она «слышала», но ничего не знала. Когда она закончила с массажем, она стала рекомендовать мне сделать «facial» (косметическую процедуру на лице). Я понятия не имел, что это такое, но тут рядом оказался Спонсор и объяснил, что мне предлагают «сделать лицо». Я в жизни не «делал лица» и стал отказываться. Но Спонсор, давно нащупав мою ахиллесову пятку, сказал, что этот самый «facial» стоит 200 баксов и они тоже могут пропасть. Естественно, я не мог позволить пропасть таким деньгам и согласился. Я был уверен, что этот «facial» мне будет делать эта же непалка и как идиот решил выучить несколько фраз на непальском. На следующий день перед визитом я зубрил эти фразы, но когда пришел на процедуру, вместо непалки оказалась девушка с Ямайки. Если бы знал, выучил хотя бы пару слов по-креольски. Я давно заметил, что, когда в общении с людьми любой нации скажешь хотя бы несколько слов на их языке, у тебя сразу же устанавливаются отличные отношения. Живя на Бродвее, я умудрился завязать дружеские отношения со всеми уличными торговцами, которые обычно представляли различные народности Индии, Бангладеш, арабских стран, тюрков и, между прочим, выходцев из бывших советских республик Центральной Азии (Узбекистан, Туркмения, Таджикистан. Поскольку я до сих пор не до конца забыл свой первый язык общения, каковым был татарский (у меня бабушка со стороны отца — татарка), я мог воспроизводить слова приветствия на

татарском, на которые они тут же весело откликались. Бангладешцы из-за своего мусульманства тоже понимают приветствия типа «Ассалам мягэлейкум», в ответ «Мягэлейкум салам». (Не уверен, что правильно протранскрибировал.) Для арабов же у меня в запасе еще несколько строк из молитвы. А для «хиндийцев» и бенгальцев у меня приготовлены несколько слов на их языках.

Итак, девушка-ямайка делала мне этот «facial» целый час, в течение которого я ей тоже прочел лекцию, естественно, на английском (английский – государственный язык на Ямайке) о возникновении легенды про Христа, которой она очень сильно удивилась. Втерев в мое лицо кучу всяких мазей и изрядно помяв его своими кулачками и какими-то инструментами, в конце процедуры она наговорила мне названия каких-то кремов, которыми рекомендовала пользоваться ежедневно, чтобы выглядеть как... назвала какое-то имя артиста, которого я не знал. Она, между прочим, этому удивилась не меньше, чем легенде о Христе. На этом мы с ней попрощались «до следующего раза».

Сам лично я никаких изменений в своем лице не обнаружил, но все остальные объявили, что я сильно помолодел. Понятно, что им я не поверил. Если бы эта процедура действительно омолаживала, то вряд ли бы миллионеры и миллиардеры на склоне лет выглядели бы столь старо, как они выглядят. Хотя, с другой стороны, когда я сравниваю лица русских женщин и здешних в возрасте после 50, то контраст «на лице». Я в данном случае не имею в виду всяческих «звезд», а простой народ. Не исключаю, что для женщин этот «facial», может быть, и полезен. Но мужчина, чрезмерно ухаживающий за своим лицом, почему-то вызывает у меня неприязнь. Но еще большую неприязнь у меня вызывают мужики, которые делают «педикюр»: лакируют ногти на ногах. Несколько раз видел эту ужасную картину в парикмахерских.

* * *

Итак, мы проотдыхали там два дня. Как ни странно, было такое ощущение, что мы отдыхали целую неделю. Возможно, это было вызвано тем, что, когда мы с женой выезжаем на недельный отдых, уже через два дня он становится нам в тягость, и мы с третьего дня начинаем работать, благо наши iPad'ы всегда под рукой. Вообще-то я в принципе не понимаю смысла слова «отдыхать». Я занимаюсь наукой и никогда не чувствую усталости, несмотря на то что мой рабочий день обычно длится часов 11–12. Мне непонятно, отчего можно уставать? Другое дело, работяга на заводе или крестьянин в поле. Я помню, что действительно уставал, когда в школьные годы работал на арбузах (тоже по 12 часов) и после школы грузчиком на заводе. В те

времена мне действительно нужен был отдых для восстановления сил. Но занимаясь наукой, я не трачу физических сил. А мозги же, по-моему, физически просто не могут уставать. Их просто надо переключать с одного сюжета на другой.

Я много раз наблюдал, как работают бюрократы, офисные сотрудники, банковские служащие и бизнесмены. От чего они устают? Непонятно. И все стремятся отдыхать.

На такие курорты, который я описал, приезжает «элита» буржуазного мира, так сказать, его «сливки». На них уходит львиная доля человеческого труда. Причем большая его часть совершенно ненужная. Вся эта роскошь – элементарная блажь и растрата огромных средств. Смешно, когда буржуазная пресса всерьез говорит об экологии, о голоде в Африке, Азии, Латинской Америке. И что им как-то надо помочь. При этом не только пресса, но и многие не задумываются, сколько добра, в том числе пищи, выбрасывается на ветер. Сколько производится вещей, которые капиталистам в принципе не нужны. Мне как-то прислали большущую навороченную коробку в красивой бумаге, внутри которой лежала банковская карточка в бархатной коробочке. Ради одной этой посылки было уничтожено несколько деревьев, краска, не говоря уже о труде тех, кто делал эту коробку, бумагу и коробочку. Можно представить, сколько ненужного труда и материальных вещей было затрачено на обслуживание нашей виллы. А таких вилл в этой гостинице (она раскинулась на несколько гектаров) 18 штук плюс 38 «частных лотов» (лот – участок земли). А сколько их по всему миру!

Известно, что львиная доля мирового богатства принадлежит тем, кто наверху. Но проблема не просто в богатстве. А в том, что процентов 80–90 этого богатства не является функциональным с точки зрения обеспечения даже высокого уровня жизни. При этом надо учитывать, сколько продуктов питания выбрасывается на ветер, сколько купленной одежды или обуви никогда не надевается и не обувается. Многомиллионные дворцы, дома и квартиры с десятками комнат просто не эксплуатируются. Я уверен, что в современных условиях преступность буржуазии заключается даже не столько в конкретной эксплуатации наемных рабочих, сколько в создании товаров и услуг, которые просто не нужны даже им самим. Конечно, внутри капиталистического класса есть нормальные люди с нормальными потребностями. Есть даже настоящие труженики, особенно среди так наз. среднего класса, которые вкалывают больше, чем рабочие на предприятиях. Есть даже такие уникалы среди высших слоев буржуазии, как Уоррен Баффет или молодые ребята типа Марка Цукерберга, создающие целые направления в экономике, нужные обществу. Есть и такие, как наш Спонсор, который вкалывает с утра до вечера, расширяя свой бизнес.

Но речь идет о всем классе капиталистов, который просто впустую прожигает человеческий труд, заодно нанося непоправимый ущерб окружающей среде.

Люди, снисходительно относящимся к этому классу (а я знаю таких немало даже среди рабочих), должны усвоить главный закон капитализма, который в свое время сформулировал не Маркс, а буржуазный экономист, лауреат Нобелевской премии Поль Самуэльсон. Цитирую дословно: «Экономика работает эффективно, если невозможно улучшить экономическое положение одного человека, не ухудшив положение другого». Проще говоря, экономика работает эффективно только в том случае, когда бедные беднеют, а богатые богатеют. Наблюдая и изучая жизнь этого высшего слоя изнутри, вынужден признать правоту слов Самуэльсона. Но что меня удивляет больше всего: бедным все это «до лампочки». Такое ощущение, что их устраивает такая жизнь. Причем это касается не только России. Этот феномен я понять не могу. Пока.

Олег Арин

02.01.2017